

Offres consulting 2025



ECHO'SYSTEM
Consulting

contact@echosystem-groupe.fr

07 83 72 51 42

www.echosystem-groupe.fr

Document V5.0 09-25

Nos offres consulting 2025

Offres PME et startups

Apporter une expertise stratégique pointue, accélérer la transformation et sécuriser les décisions structurantes pour la croissance.

- ESC01 : Stratégie de croissance sur mesure
- ESC02 : Optimisation des opérations et transformation digitale
- ESC03 : Accompagnement à la mise en œuvre
- ESC04 : Conseil en structuration et financement

Offres TPE et indépendants

Offrir un accompagnement pragmatique, accessible et immédiatement opérationnel pour structurer la croissance, optimiser l'organisation et sécuriser la prise de décision.

- ESC05 : Diagnostic stratégique "Flash"
- ESC06 : Consulting personnalisé du dirigeant
- ESC07 : Pack "Croissance Express"
- ESC08 : Optimisation des processus opérationnels
- ESC09 : Accompagnement à la Carte du dirigeant

ESC01 : Stratégie de croissance sur mesure

Situation : Besoin d'une vision à moyen terme, enjeux de développement

Construire une stratégie de croissance claire, différenciante et adaptée à la réalité de l'entreprise. Objectif : identifier les leviers prioritaires, aligner les décisions avec la vision long terme, et poser les fondations d'une croissance maîtrisée.

- Analyse du marché, des tendances et du positionnement concurrentiel
- Définition de la proposition de valeur et des piliers stratégiques
- Construction d'un plan de développement (commercial, RH, innovation, digital)
- Élaboration d'une roadmap claire avec jalons, KPIs et projections financières
- 1 à 2 ateliers de co-construction avec la direction ou l'équipe projet

5 000 à 15 000 € HT / mission (selon taille et complexité du projet)

ESC02 : Optimisation des opérations et transformation digitale

Situation : Besoins en digitalisation, automatisation, gain en compétitivité

Fluidifier les processus internes et renforcer la performance opérationnelle. Objectif : rationaliser le fonctionnement des équipes, réduire les frictions et intégrer les bons outils digitaux ou automatisations.

- Cartographie complète des processus internes
- Diagnostic des inefficacités et des points de blocage
- Recommandations transformations digitales adaptées secteur et moyens
- Sélection et intégration d'outils digitaux, CRM, automatisations, IA métier
- Accompagnement à la conduite du changement et formation des équipes

3 000 à 10 000 € HT / mission

ESC03 : Accompagnement à la mise en œuvre

Situation : Difficulté à déployer une stratégie, besoin de pilotage

Assurer le passage concret de la stratégie à l'action, avec un pilotage continu des chantiers clés. Ce format permet d'accompagner les dirigeants et leurs équipes dans la mise en œuvre des plans d'action et le suivi des résultats.

- Pilotage du déploiement de la stratégie et coordination des projets internes
- Animation de réunions de suivi, reporting et indicateurs d'avancement
- Coaching opérationnel pour les managers et responsables de pôles
- Suivi des performances et adaptation des priorités en temps réel

1 000 à 2 000 € HT / mois (accompagnement mensuel, ajustable)

ESC04 : Conseil en structuration et financement

Situation : Besoin en agilité, structuration efficace, atteinte des ambitions

Structurer l'entreprise pour sécuriser sa croissance et mobiliser les financements nécessaires à son développement.

- Audit de l'organisation et recommandations de structuration interne
- Accompagnement à la recherche de financements (banques, investisseurs, aides publiques)
- Appui rédaction du business plan, prévisionnel et dossier de financement
- Préparation levée de fonds ou passage à un nouveau palier de croissance
- Suivi de la mise en œuvre post-financement

3 000 à 8 000 € HT / mission

ESC05 : Diagnostic stratégique “Flash”

Situation : Besoin d'un état des lieux rapide, clarification des priorités

Apporter en quelques jours une vision claire de la situation et un plan d'action priorisé.

Objectif : identifier rapidement les leviers de croissance et les axes d'amélioration les plus rentables.

- Entretien de cadrage et analyse synthétique du modèle actuel
- Diagnostic des performances commerciales, marketing et opérationnelles
- Identification des points de blocage et leviers prioritaires
- Restitution d'un plan d'action concret sur 30 à 90 jours

800 à 1 500 € HT / mission

ESC06 : Consulting personnalisé du dirigeant

Situation : Isolement du dirigeant, prise de décision difficile

Accompagner les dirigeants dans leurs décisions, leur posture et leurs priorités stratégiques.

Chaque séance est centrée sur la réalité du dirigeant et ses enjeux concrets.

- Séances individuelles (2 h à 3 h) de conseil ou de coaching stratégique
- Travail sur la vision, les priorités et la structuration de l'activité
- Intégration de leviers digitaux et outils IA selon le profil et le besoin
- Compte-rendu synthétique et plan d'action après chaque séance

200 à 300 € HT / séance

ESC07 : Pack “Croissance Express”

Situation : Volonté d'accélérer la croissance, structurer la démarche

Structurer le développement et poser les fondations d'une croissance accélérée sur 3 à 6 mois.

- Mini-stratégie de croissance alignée sur les objectifs du dirigeant
- Plan d'action commercial, marketing et digital simplifié
- Suivi mensuel avec ajustement des actions selon les résultats
- Coordination possible avec les pôles Formation et Digital du groupe

2 500 à 5 000 € HT / 3-6 mois

ESC08 : Optimisation des processus opérationnels

Situation : Perte de temps, inefficacités, besoin d'automatisation

Simplifier et fiabiliser les activités quotidiennes des petites structures, en éliminant les tâches chronophages et redondantes.

- Audit de l'organisation et cartographie des tâches récurrentes
- Recommandations d'amélioration et choix d'outils simples à implémenter
- Accompagnement à la mise en œuvre et à la formation des utilisateurs
- Ajustements post-mise en place et suivi des gains obtenus

1 500 à 3 000 € HT / mission

ESC09 : Accompagnement à la Carte du dirigeant

Situation : Besoin d'un accompagnement stratégique, régulier, à la carte

Offrir aux dirigeants un accompagnement stratégique flexible et personnalisé, construit autour de leurs priorités réelles et de leurs objectifs de développement. Chaque accompagnement suit une méthodologie éprouvée, structurée en phases et orientée résultats.

- Forfait d'heures mensuel ajustable (3h, 5h, 8h, etc.)
- RDV de fixation des objectifs
- Élaboration d'une roadmap personnalisée
- Séances de travail individuelles (entre 1h et 2h, en présentiel ou visio)
- Suivi opérationnel avec mise en œuvre d'actions concrètes entre les RDV
- Points d'étape réguliers pour mesurer les avancées
- Compte rendu et livrables personnalisés à chaque étape
- Suivi en continu via WhastApp

150 à 250 € HT / heure (forfait mensuel, ajustable sans engagement)



ECHO'SYSTEM

Consulting

Régis DIAZ, PhD
Co-founder & CEO

contact@echosystem-groupe.fr
07 83 72 51 42

Site web
www.echosystem-groupe.fr